

Geschäftsmodell

GeZu 4.0

Gemeinsam Zukunft gestalten

Geschäftsmodell

- Qualifizierung zum
Zertifizierte/r GeZu 4.0 Lotse/Lotsin
für Berater und Führungskräfte
- Gemeinsame Community
zum Wissens- und
Erfahrungsaustausch

Status Digitalisierung KMU und Handwerk

- KMU und Handwerksbetriebe verpassen den Anschluss
- Wenig Wissen über Digitalisierung und KI (künstliche Intelligenz)
- Keine zeitlichen, finanziellen und personellen Ressourcen, sich mit dem Thema intensiv zu beschäftigen
- Keine Zukunftsstrategien und auf die Zukunft ausgerichtete Geschäftsmodelle
- Wenig beschriebene Prozesse und feste Abläufe
- Digitalisierung wird oft mit Softwarekauf gleichgesetzt
- Kein Risikobewusstsein für die aktuellen Veränderungen und Festhalten an Bewährtem
- Wenig Vorstellungskraft über die Chancen der Digitalisierung
- Angst vor Veränderungen und Verlust der Mitarbeiter

Nutzen für KMU und Handwerk

- Gemeinsam statt gegeneinander
 - Betriebsnachbarschaften und Experimentierräume gründen
 - Knappe Ressourcen gemeinsam verfügbar machen
 - gemeinsam schaffen, was alleine schwer fällt

- Innovationsprozesse ermöglichen
 - Erfahrungsaustausch und Wissenstransfer auf Augenhöhe
 - Strategische und operative Optimierungsmöglichkeiten
 - Den eigenen und Unternehmenshorizont erweitern
 - Impulse und Input durch GeZu 4.0 Lotsen
 - Gemeinsam Lösungen erarbeiten
 - Größere Kreativität in der Gruppe

Nutzen für KMU und Handwerk

- Organisatorische Community-Bildung
 - kontinuierliche und nachhaltige Kollaboration mit anderen Betrieben
 - Moderierte kollegiale Beratung
 - Dokumentation durch GeZu 4.0 Lotsen
 - Vom Netzwerk profitieren

- Austausch auf Augenhöhe
 - Vertrauen aufbauen
 - Andere Sichtweisen, Kenntnisse und Erfahrungen
 - Professionelle Moderation und ggf. Mediation
 - Von den Ergebnissen aller profitieren

Nutzen für Berater

Neues Geschäftsfeld

- Moderation von Experimentierräumen mit Unternehmen
- Zukunftsorientierte Themen
- Hoher Kundennutzen durch moderierte kollegiale Beratung
- Nachhaltige und langfristige Unternehmergruppen
- Aufbau von eigenem Know-how durch viele Unternehmerprojekte in Experimentierräumen
- Spezialist für Netzwerke, Kooperationen und Kollaboration
- Ansprechpartner, Impulsgeber, Begleiter, Moderator, Mediator, Motivator, Antreiber in der Gruppe und im Experimentierraum

Nutzen für Berater

Spezialisten-Positionierung in einem neuen Segment

- Fundierte, qualifizierte Ausbildung durch erfahrene Berater
- Sehr gute Abgrenzung zu klassischen Unternehmensberatern
- Hohe Netzwerkkompetenz auch zum Nutzen der KMU
- Beratung der Kunden im Sinne des gemeinsamen Beratungsverständnis der Partnerinstitutionen der Offensive Mittelstand (OM)
- Kooperation und Nutzbarmachung externer Kompetenzen für die Kunden (z. B. Kompetenzzentren 4.0 oder Krankenkassen für BGM)

Geschäftsmodell Rahmenbedingungen

- 5 Tage Qualifizierung, 50 % betreut, 50 % unbetreut
- Kosten für Berater
 - Ausbildung 1.985 €
 - Lizenz 600 € jährlich
- Qualifikation 60 Teilnehmer p.a.
- Re-Qualifizierung alle 2 Jahre
- Quote Re-Qualifizierung: 75%

Geschäftsmodell Businessplan

Geschäftsmodell GeZu 4.0 Lotse	Jahr 1	Jahr 2	Jahr 3	Jahr 4	Jahr 5
Personalkosten (Administration)	30.240 €	30.240 €	35.280 €	35.280 €	50.400 €
Sachkosten	26.000 €	26.000 €	26.000 €	27.250 €	28.563 €
Ausstattung Arbeitsplatz	1.000,00 €	1.000,00 €	1.000,00 €	1.000,00 €	1.000,00 €
Miete	3.000,00 €	3.000,00 €	3.000,00 €	3.150,00 €	3.307,50 €
Marketing	9.000,00 €	9.000,00 €	9.000,00 €	9.450,00 €	9.922,50 €
Plattform	3.000,00 €	3.000,00 €	3.000,00 €	3.150,00 €	3.307,50 €
Technik (Dienstleister)	5.000,00 €	5.000,00 €	5.000,00 €	5.250,00 €	5.512,50 €
Sonstige Kosten	5.000,00 €	5.000,00 €	5.000,00 €	5.250,00 €	5.512,50 €
Summe Fixkosten	56.240,00 €	56.240,00 €	61.280,00 €	62.530,00 €	78.962,50 €
Qualifizierungskosten Lotsen	57.000 €	58.710 €	60.471 €	62.285 €	64.154 €
Anteil Selbstlernbereich	15.000,00 €	15.450,00 €	15.913,50 €	16.390,91 €	16.882,63 €
Anteil betreuter Lernbereich	30.000,00 €	30.900,00 €	31.827,00 €	32.781,81 €	33.765,26 €
Pädagogische Konzeptbetreuung	12.000,00 €	12.360,00 €	12.730,80 €	13.112,72 €	13.506,11 €
Betreuung Lotsen/Community	1.250 €	1.545 €	1.989 €	2.459 €	2.814 €
Summe Kosten gesamt	114.490 €	116.495 €	123.740 €	127.274 €	145.930 €

Geschäftsmodell Businessplan

Erlöse	Jahr 1	Jahr 2	Jahr 3	Jahr 4	Jahr 5
Lossen Qualifikation	119.100 €	119.100 €	119.100 €	119.100 €	119.100 €
Gebühren Lizenz /Jahr		27.000 €	54.000 €	81.000 €	108.000 €
Lossen RE-Qualifikation			89.325 €	89.325 €	178.650 €
Summe Erlöse	119.100 €	146.100 €	262.425 €	289.425 €	405.750 €
Summe Kosten	114.490 €	116.495 €	123.740 €	127.274 €	145.930 €
Ergebnis p.a.	4.610 €	29.605 €	138.685 €	162.151 €	259.820 €
Ergebnis kumuliert	4.610 €	34.215 €	172.900 €	335.050 €	594.870 €